

Государственная поддержка НИОКР и инноваций в бизнес-секторе стран ЕС

State support of R&D and innovation in the business sector of the European Union`s countries

doi 10.26310/2071-3010.2021.270.4.008



В. П. Клавдиенко,

д. э. н., экономический факультет, Московский государственный университет им. М. В. Ломоносова
✉ klavdienko@econ.msu.ru

V. P. Klavdienko,

Doctor of Science (Economy), leading researcher, Lomonosov Moscow State University, Faculty of economics

В статье рассмотрен комплекс мер государственной поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе стран-членов Европейского союза. Раскрыто содержание прямых и косвенных методов субсидирования НИОКР и инновационной деятельности, систематизированы инструменты их практической реализации в предпринимательском секторе различных стран ЕС. Выявлены характерные долговременные тенденции роста объемов государственной поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе и тенденции смещения вектора этой поддержки в пользу косвенных мер (в форме налоговых льгот и преференций).

The article describes a set of state support measures R & D and innovation in the business sector of the European Union member countries. The content of direct and indirect methods for subsidizing R & D and innovation activities is revealed, the instruments of their practical implementation in the entrepreneurial sector of various EU countries are systematized. The characteristic long-term trends in the growth volume of state support of R & D and innovation in the business sector and the displacement of the vector of this support in favor of indirect measures (in the form of tax benefits and preferences).

Ключевые слова: финансирование НИОКР, инновации, государственное регулирование, налоговые льготы, Европейский союз.

Keywords: R&D funding, innovation, government regulation, tax relief, European Union.

В современном обществе организация и финансирование НИОКР и инноваций становятся все более важным фактором поступательного развития экономики, повышения ее конкурентоспособности. О внимании, которое уделяется в той или иной стране НИОКР и инновациям можно судить по таким показателям как объем расходов на эти цели и их удельный вес в ВВП. В странах ЕС по абсолютному объему средств, выделяемых на НИОКР и инновационные разработки лидируют Германия (148 млрд. долл., 2019 г.), Франция (73 млрд. долл.), Италия (39 млрд. долл.). Исходя из второго показателя, наиболее наукоемкими являются хозяйственные системы Швеции (3,4%), Германии (3,2), Австрии (3,2% ВВП).

Основную часть внутренних затрат на НИОКР и инновации во всех странах ЕС покрывает частный сектор. Его доля в финансировании затрат на эти цели в среднем по ЕС-27 составляет 60%, доля государства — вдвое меньше. Важно и то, что бизнес-сектор является не только основным источником финансирования НИОКР и инноваций, но и главным бенефициаром средств, выделяемых на эти цели, а также генератором инновационных решений. В 2020 г. в предпринимательском секторе в среднем по ЕС-27 осваивалось 66% внутренних затрат на НИОКР и инновации, тогда как доля государственного участия в освоении этих средств составляла 11,5%, от менее 5% в Швеции, Дании, Польше до 20–23% в Словакии, Литве, Греции. Именно предпринимательский сектор подает в Европейское патентное ведомство львиную долю (до 80%) заявок на патенты на изобретения и является главным получателем патентов [3, 9].

Доминирование предпринимательского сектора в сфере НИОКР и инноваций не означает устранение

или пассивность государства в управлении научно-техническим и инновационным процессом, в том числе в бизнес-секторе. При многих различиях в подходах и методах воздействия государства на инновационные процессы в частном бизнесе, общим для стран ЕС является то, что государство оказывает постоянную поддержку бизнесу в этой сфере. Государственная поддержка НИОКР и инноваций и механизм ее реализации являются важным составным элементом национальных инновационных систем этих стран. И хотя в академических трактатах и управленческих структурах ЕС государственная поддержка бизнеса обычно рассматривается как явление нежелательное, противоречащее принципам открытой рыночной экономики, свободной конкуренции; тем не менее, во всех странах ЕС применяют различные виды государственной помощи частному бизнесу, признающиеся допустимыми, не оказывающими существенного отрицательного эффекта на конкуренцию и торговлю.

Одной из сфер деятельности, допускающих государственную поддержку, являются НИОКР и инновации, выполняемые в бизнес-секторе. При этом регламент ЕС определяет правила предоставления государственной помощи бизнесу на НИОКР и инновации. Так, правила разрешают правительствам стран-членов ЕС предоставлять субсидии предприятиям на определенные виды деятельности (НИОКР, консультативные услуги, привлечение высококвалифицированных специалистов, процессные и организационные инновации и др.) без уведомления Европейской комиссии (ЕК), если объем субсидий не превышает установленного максимума (в том числе, для фундаментальных исследований 20 млн. евро, прикладных исследований 10 млн. евро, экспериментальных работ

Таблица 1

Максимальные значения разрешенного государственного субсидирования (прямого и косвенного) НИОКР и инноваций в бизнес секторе стран ЕС [составлено по: 6, 14]

Вид поддержки	Малые предприятия*	Средние предприятия**	Крупные предприятия
Помощь на НИОКР: — фундаментальные исследования	100%	100%	100%
— прикладные исследования	70%	60%	50%
— экспериментальные разработки	45%	35%	25%
Помощь на создание и развитие исследовательской инфраструктуры	50%	50%	50%
Помощь на процессные и организационные инновации	50%	50%	15%

* малые предприятия (численность занятых не более 50 человек, оборот не более 10 млн. евро).

** средние предприятия (численность занятых не более 250 человек, оборот не более 50 млн. евро).

7,5 млн. евро). Более крупные субсидии на НИОКР и инновации требуют разрешения ЕК. При этом установлены максимальные нормы государственного участия в субсидировании расходов по различным видам НИОКР и инновационной деятельности с учетом масштабов фирмы-бенефициара (см. табл. 1).

В последние полтора десятилетия в странах ЕС государственная поддержка бизнес-сектора в отношении НИОКР и инновационной деятельности нарастала из года в год. Если в 2006 г. объем этой поддержки в среднем по ЕС составлял 0,12%, то в 2019 г. увеличился до 0,18% ВВП [10, 11]. Наиболее высокая доля ВВП, выделяемая из общественных средств на поддержку бизнес НИОКР и инноваций, во Франции (0,40), Австрии (0,27), Венгрии (0,26), Бельгии (0,24), Италии и Нидерландах (0,23% ВВП). Наименее щедрыми в поддержке НИОКР и инновационной деятельности в предпринимательском секторе являются государственные структуры в Латвии, Литве, Эстонии, Словакии, Румынии, Греции, выделяя на эти цели от 0,01 до 0,04% ВВП (см. табл. 2).

Государственная поддержка бизнес-сектора в сфере НИОКР и инноваций включает как методы прямого финансирования, так и опосредованную помощь в форме налоговых льгот и преференций, ориентированных на мотивацию предприятий-налогоплательщиков к НИОКР и инновационной деятельности. Прямые методы поддержки ориентированы на определенные предприятия, фирмы, на конкретный инновационный проект. Наиболее широкое практическое применение они получили в формате: целевых субсидий, грантов, льгот и гарантий по кредитам, венчурного и долевого финансирования, государственных закупок НИОКР и инновационных решений.

Методы прямой государственной поддержки бизнеса в сфере НИОКР и инновационной деятельности доминируют в Венгрии, Франции, Швеции, Польше. В этих странах расходы бюджетов всех уровней на НИОКР и инновации для бизнес-сектора составляют от 0,11–0,12% ВВП в Польше, Швеции, Франции до 0,19% ВВП в Венгрии. Наименьшие относительные показатели прямой государственной помощи бизнесу в исследованиях и инновационной деятельности среди стран Евросоюза имеют Литва, Греция, Португалия. В Литве, например, доля прямой государственной поддержки НИОКР и инновационной деятельности

в предпринимательском секторе составляет всего 0,006%, в Греции и Португалии 0,04% ВВП.

Наиболее распространенной формой прямой государственной поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе выступают гранты (безвозмездные и безвозвратные субсидии), предоставляемые предприятиям на выполнение НИОКР и инновации специально созданными правительствами стран организациями (фондами или агентствами). Средства таких фондов (агентств) формируются за счет государственных ассигнований и распределяются на основе конкурсного отбора представленных соискателями проектов НИОКР и коммерциализации инновационных решений. Такие фонды (агентства) созданы во многих странах ЕС. Например, во Франции проектное финансирование НИОКР и инновационных проектов обеспечивает Французское национальное научно-ис-

Таблица 2

Государственная поддержка НИОКР и инноваций в бизнес секторе стран ЕС, 2019 г. [составлено и рассчитано по: 10]

Страна	Общий объем поддержки, в % от ВВП	Прямая финансовая поддержка, % ВВП	Налоговые льготы	
			в % от ВВП	в % от общего объема поддержки НИОКР и инноваций бизнесу
ЕС-27 (средняя)	0,18	0,07	0,11	61
Франция	0,40	0,13	0,27	68
Австрия	0,27	0,08	0,19	70
Венгрия	0,26	0,19	0,07	27
Бельгия	0,24	0,06	0,18	75
Нидерланды	0,23	0,09	0,14	61
Италия	0,23	0,04	0,19	83
Ирландия	0,15	0,05	0,10	67
Чехия	0,13	0,08	0,05	38
Польша	0,12	0,11	0,01	8
Швеция	0,12	0,11	0,01	8
Испания	0,09	0,06	0,03	33
Германия	0,06	0,06	0,00	...
Финляндия	0,05	0,05	0,00	...
Эстония	0,04	0,04	0,00	...
Греция	0,04	0,04	0,00	...
Литва	0,03	0,01	0,02	67

Формы прямой государственной поддержки НИОКР и инноваций в бизнес секторе стран ЕС [составлено по: 7, 8, 10, 12, 13]

Гранты, субсидии		Австрия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Нидерланды, Польша, Португалия, Финляндия, Франция, Чехия, Эстония
Кредиты	Льготное кредитование	Австрия, Германия, Испания, Италия, Польша, Португалия
	Кредитные гарантии	Австрия, Венгрия, Испания, Италия, Латвия, Литва, Польша, Чехия
Софинансирование НИОКР и инновационных проектов		Германия, Греция, Испания, Италия, Нидерланды, Португалия, Финляндия, Франция, Чехия
Инновационные ваучеры		Австрия, Бельгия, Венгрия, Греция, Дания, Италия, Ирландия, Латвия, Литва, Нидерланды, Польша, Португалия, Словения, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция
Государственные закупки НИОКР и инновационных решений		Австрия, Бельгия, Венгрия, Германия, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Нидерланды, Польша, Словения, Финляндия, Франция, Чехия, Швеция, Эстония

следовательское агентство, в Дании — Инновационный фонд, в Испании — Государственное научно-исследовательское агентство, Центр технологического развития промышленности, в Италии — Фонд прикладных исследований, Фонд технологических инноваций, в Чехии — Чешское технологическое агентство и т. п. В последние годы субсидии в форме грантов обеспечивают в странах ЕС более 40% государственной поддержки бизнесу на НИОКР и инновации [1, 13].

Другим признанным элементом системы бюджетной поддержки НИОКР и инноваций в предпринимательском секторе стран ЕС являются схемы государственного кредитования, которые реализуются через специально создаваемые правительствами стран гарантийные фонды (Австрия, Германия, Испания, Италия и др.). Эти фонды оказывают услуги частному сектору, предоставляя поручательства и гарантии погашения банковского кредита, при условии использования кредита на финансирование инновационных проектов. В ряде европейских стран (Польша, Венгрии, странах Балтии) создается сеть фондов кредитного поручательства, инициаторами которых выступают органы местного самоуправления и объединения предприятий.

Широко используется льготное кредитование инновационных проектов. В Германии, например, под льготные проценты предприятия могут получить долгосрочный кредит (на срок до 10 лет) на разработку и освоение новой технологии, продукции или услуг. В Испании и Италии фирмам предоставляется под низкий процент кредит, покрывающий до 55% затрат на НИОКР и инновации (малым и средним предприятиям — до 65%). Льготный период составляет до двух лет. Льготные кредиты (до 1,5 млн. евро) предусмотрены также для предприятий на закупку патентов, лицензий, лабораторного оборудования.

Во многих странах получила признание такая форма поддержки НИОКР и инноваций в бизнесе как софинансирование (совместное бюджетное и частное финансирование). Эта форма частно-государственного партнерства позволяет обеспечить интеграцию интересов заказчиков и исполнителей НИОКР, ограничить расточительство государственных, частных и других привлеченных средств и рационально распределить риск между соинвесторами инновационного проекта. Примером организационно-правовой формы такого

партнерства могут служить венчурные фонды, объединяющие ресурсы пула частных инвесторов и государственных организаций для инвестирования в новые или быстро развивающиеся компании. В Финляндия, например, правительство при участии частных фирм венчурного капитала содействует инновационному предпринимательству через Фонд поддержки изобретательства, бюджет которого формируется в основном за счет поступлений от Министерства промышленности и торговли. Этот фонд оказывает предприятиям финансовую и консультационную помощь в коммерциализации НИОКР и инновационных решений на национальном и мировом рынке. При этом если поддержанный проект оказывается успешным, то фонд получает определенную долю прибыли от коммерциализации нововведений. В случае неудачи предоставленная фирме субсидия списывается в убыток.

Объектами софинансирования часто становятся технопарки, бизнес-инкубаторы и другие объекты инновационной инфраструктуры. Обычно источником инвестиций при их создании являются бюджеты центральных, региональных или местных органов власти совместно с вложениями частного бизнеса, и схемы их поддержки предполагают доминирование бюджетного финансирования на ранней стадии реализации проекта, когда требуются деньги «для посева» и надежные гарантии для старта. Например, в Германии, Нидерландах, Франции доля государства в общем объеме инвестиций при создании объектов инновационной инфраструктуры составляет порядка 75%. На более поздних фазах эксплуатации объектов ситуация меняется на противоположную — доля частного сектора в софинансировании возрастает.

Растет популярность инновационных ваучеров как инструмента государственной поддержки НИОКР и инновационных проектов в бизнес-секторе. Впервые инновационные ваучеры были внедрены в хозяйственную практику в 1997 г. в Нидерландах, сегодня ваучерные схемы поддержки НИОКР и инноваций широко используются в Австрии, Бельгии, Дании, Ирландии, Италии, Польше и других странах Евросоюза (см. табл. 3). Инновационный ваучер выдается региональной или национальной организацией (обычно специально созданным правительством фондом или агентством) потенциальным производителям инновационных товаров или услуг. Фирма,

не имеющая возможности провести соответствующие НИОКР за счет собственных средств, подает заявку в агентство, выпускающее ваучеры и после одобрения заявки получает определенное количество ваучеров. В результате фирма-держатель ваучера имеет право получить от научной или консалтинговой организации поддержку в реализации своего инновационного проекта, рассчитавшись за стоимость выполненной работы (или ее часть) ваучером, который оплачивается выпускающим агентством. Основное предназначение таких ваучеров — стимулирование инновационной деятельности малых и средних предприятий, не имеющих собственного потенциала или средств для выполнения соответствующих НИОКР или реализации инновационных решений.

К мерам прямой финансовой поддержки инновационного предпринимательства можно отнести также государственные закупки новой высокотехнологичной продукции, результатов НИОКР и инновационных решений. В системе государственной поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе наиболее активно этот инструмент используется во Франции, Австрии, Нидерландах, Бельгии, Швеции. Во многих странах (Австрия, Бельгия, Нидерланды, Польша, Франция, Швеция, Чехия) разрабатываются планы государственных закупок и действуют национальные агентства, координирующие их выполнение. Государство, заключая контракты на закупку у фирм новых видов продукции или инновационных разработок, формирует будущий спрос и создает климат необходимой уверенности в реализации новых товаров, услуг, результатов НИОКР. При этом государственные закупки инновационных товаров, услуг и результатов НИОКР часто становятся толчком для реализации и диффузии новаторских решений не только в области технологических, но и организационных инноваций. Наиболее широко государственные закупки инновационных товаров, услуг и решений используются в таких сферах, как государственные услуги, управление, финансы, здравоохранение, «чистая» энергетика и транспорт, энергосбережение, оборона и общественный порядок (см. рис. 1).

В последние десятилетия характерной тенденцией в странах ЕС стало смещение вектора государственной поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе в сторону налоговых инструментов. В результате доля налоговой поддержки в общем объеме государственной помощи бизнесу на НИОКР и инновации в странах ЕС возросла к 2020 г. до 57% против 26% в 2006 г. Хотя нельзя не отметить, что некоторые страны (Болгария, Кипр, Латвия, Люксембург, Швеция, Эстония, до 2020 г. Германия) практически не используют налоговые инструменты стимулирования НИОКР и инноваций в бизнес-секторе предпочитая формы прямой государственной поддержки.

Налоговое законодательство в странах ЕС предлагает разнообразные налоговые схемы и многообразие инструментов (более 80) поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе. Наиболее популярными среди этого многообразия являются налоговые преференции в форме: налогового кредита, налоговых вычетов, специального режима амортизации основных

фондов, льготных налоговых ставок на доходы от предоставления прав на результаты интеллектуальной деятельности и др. (см. табл. 4).

Одним из наиболее распространенных налоговых инструментов поддержки НИОКР и инновационной деятельности в предпринимательском секторе стран ЕС является налоговый исследовательский кредит, позволяющий предприятиям исключать из налога на прибыль часть расходов на НИОКР и инновационную деятельность, определяемую процентной ставкой налогового кредита (в разных странах от 3 до 50%). При этом используются два основных варианта расчета принимаемых к вычету расходов: объемный и приростной. В первом варианте принимается к вычету полный объем затрат на НИОКР и инновационную деятельность в отчетном году, во втором — прирост этих затрат по сравнению с базовым уровнем (как правило, средняя сумма за определенный период). Объемный вариант налогового исследовательского кредита получил более широкое распространение в странах ЕС, поскольку практика показала, что эта форма поддержки охватывает фактически все расходы на НИОКР, при этом она менее волатильна и проще в оформлении. Этот вариант кредита используют в Австрии, Бельгии, Ирландии, Франции и др. Приростной вариант налогового исследовательского кредита менее популярен, его практикуют в Испании, Италии, Португалии (причем в этих странах применяют обе формы налогового исследовательского кредита).

Другой распространенной формой налоговых льгот, предоставляемых предприятиям в целях стимулирования НИОКР и инноваций, выступают



Рис. 1. Распределение государственных закупок НИОКР и инновационных решений в бизнес секторе ЕС-27 (по сферам экономики, в процентах) [составлено по: 5, 13]

Основные налоговые инструменты поддержки НИОКР и инноваций в предпринимательском секторе стран ЕС, 2019–2020 гг.
[составлено по: 7, 8, 10]

Налоговый инструмент		Страны, использующие данный инструмент
Налоговый кредит на НИОКР и инновации	Объемный вариант	Австрия, Бельгия, Германия (с 2020 г.), Дания, Ирландия, Италия (с 2020 г.), Мальта, Нидерланды, Франция
	Приростной вариант	Испания, Италия (2015–2020 гг.)
Вычет затрат на НИОКР и инновации из налогооблагаемой базы		Венгрия, Греция, Литва, Нидерланды, Польша, Румыния, Словакия, Словения, Хорватия, Чехия
Дополнительные налоговые вычеты затрат на НИОКР и инновации		Венгрия, Греция, Литва, Польша, Румыния, Словения
Ускоренная амортизация основных фондов		Бельгия, Дания, Ирландия, Испания, Польша, Литва, Румыния, Франция
Льготная налоговая ставка на доходы от предоставления прав на результаты интеллектуальной деятельности		Бельгия, Венгрия, Испания, Италия, Нидерланды, Франция

вычеты (скидки) текущих расходов на НИОКР и инновационную деятельность из налогооблагаемой базы. Основное отличие этого инструмента от налогового инновационного кредита в том, что он уменьшает налогооблагаемую базу, тогда как налоговый инновационный кредит уменьшает непосредственно сумму налога. Этот инструмент налоговой поддержки (вычеты) получил признание в Греции, Литве, Нидерландах, Польше и др. В этих странах предприятиям разрешается списывать документально подтвержденные текущие расходы на НИОКР (обычно до 100%), уменьшая тем самым налогооблагаемую прибыль. Такие расходы могут включать: затраты предприятия на заработную плату, премии и пособия персоналу, участвующему в НИОКР и инновационном процессе; оплату труда специалистов, не состоящих в штате организации-налогоплательщика, привлеченных для выполнения НИОКР; расходы на создание новой или усовершенствование производимой продукции; расходы на топливо, энергию и материалы, потребляемые в процессе выполнения НИОКР.

В некоторых странах предприятиям высокотехнологичных производств (биотехнология, информационно-коммуникационные технологии, возобновляемая энергетика и др.) кроме стандартных вычетов, предоставляется дополнительная налоговая скидка по расходам на НИОКР, позволяющая уменьшать свой налогооблагаемый доход на сумму, превышающую полные затраты на НИОКР. Так в Литве таким предприятиям предоставлено право освобождать от уплаты налога часть своей прибыли в размере, равном 300% от расходов на НИОКР, в Венгрии – 200%, Румынии и Польше 150% [10].

Распространенной формой государственной поддержки НИОКР и инновационной деятельности бизнеса во многих странах ЕС выступает специальный режим амортизации основных фондов, используемых в инновационном процессе. Этот инструмент призван стимулировать предприятия к обновлению оборудования, приобретению необходимой для выполнения НИОКР современной аппаратуры. В отличие от обычного режима амортизации, предполагающего списание основных фондов в течение всего срока их службы в соответствии с установленными нормативами, специальный режим предоставляет возможность ускоренного

списания стоимости основных фондов. В некоторых странах (Ирландия, Испания) предприятиям предоставляется возможность одномоментного списания всех затрат (100%) по основным фондам, связанным с проведением НИОКР. В других странах (Австрия, Бельгия, Дания) налоговое законодательство позволяет предприятиям списывать большие суммы в первые годы нормативных сроков или сокращать установленные нормативом сроки амортизации. При различиях в методах списания стоимости оборудования общим для специального режима амортизации является возможность предприятий заменять используемое оборудование до истечения срока его физического и морального износа и сохранять, таким образом, высокий технический уровень производства [4].

В последние годы правительства стран ЕС все большее внимание уделяют поддержке трансфера новых технологий и инновационных решений. Для поощрения этого процесса доходы предприятий от предоставления в пользование прав, возникающих из патентов и других видов интеллектуальной собственности, облагаются льготной налоговой ставкой, обычно вдвое и более меньшей, чем основная ставка налога на прибыль предприятия. Льготные налоговые ставки на доходы от предоставления прав на результаты интеллектуальной деятельности установлены для предприятий в Бельгии, Венгрии, Испании, Италии, Нидерландах, Франции [4].

В отличие от прямых форм государственной поддержки, предполагающих адресное финансирование субъектов НИОКР и инновационной деятельности, фискальные инструменты ориентированы не на конкретное предприятие (фирму), а на широкий спектр субъектов НИОКР и инновационной деятельности, охватывая определенные категории предприятий-налогоплательщиков. Эта особенность налоговых инструментов поддержки НИОКР и инноваций в бизнесе позволяет им более адекватно вписаться в конкурентную среду рыночной экономики, что во многом объясняет их растущую популярность в хозяйственной практике стран ЕС.

В заключение можно констатировать, что государственная поддержка бизнеса в сфере НИОКР и инноваций является составным элементом НИС стран ЕС. Объем этой поддержки перманентно растет

и в абсолютном исчислении, и как доля в ВВП. Практика стран ЕС дает многообразие схем и инструментов поддержки НИОКР и инноваций в бизнес-секторе, при этом говорить о единой модели с универсальным набором инструментов нет оснований. Правительство каждой страны имеет в распоряжении богатый арсенал инструментов, с помощью которых обеспечивает возможность влиять на направления и интенсивность НИОКР и инновационного процесса в предпринимательском секторе. При этом роль государства не сводится к финансированию и стимулированию

НИОКР и инноваций в бизнесе. Используя схемы и инструментарий кредитно-денежной и фискальной политики государство выполняет функции финансирования инновационной инфраструктуры, заказчика и покупателя результатов НИОКР и инновационных решений, страховщика, принимающего на себя гарантии по страхованию рискованных инвестиций в разработку новой продукции и технологий, а также важную функцию координатора действий субъектов НИОКР и инновационной деятельности в направлении достижения общественно значимых результатов.

Список использованных источников

1. О. В. Богачева, О. В. Смородинов. Актуальные вопросы организации государственного финансирования НИОКР в странах ОЭСР. НИФИ. Финансовый журнал. 2019, № 2. с. 37–50.
2. Е. С. Вылкова, Н. Н. Покровская. Совершенствование государственного регулирования НИОКР частного бизнеса в целях инновационного роста//Известия Уральского государственного экономического университета. 2016. № 6. с. 75–88.
3. В. Г. Зинов, Н. Г. Куракова, А. В. Озорнин. Драйверы экономического развития страны: университетская наука или промышленные компании?//Инновации. № 4. 2015. с. 21–26.
4. В. П. Клавдиенко. Налоговое стимулирование инновационной деятельности в бизнес-секторе//Инновации. № 7. 2018. с. 28–32.
5. Final Report available — Benchmarking of innovation procurements investments and policy frameworks across Europe. European Commission. 16 April 2021.
6. Framework for state aid for research and development and innovation. European commission//Official Journal of the European Union. 27.06.2014.
7. Government` s many roles in fostering innovation. PwC. 2010.
8. OECD (2020). Compendium of information on R&D incentives 2020//<http://oe.cd/rdtax>
9. OECD (2021). Main Science and Technology Indicators. Paris. 2020. Vol.2.
10. OECD (2021). Measuring Tax Support for R&D and Innovation. Paris. 2021.
11. OECD (2017). Science, Technology and Industry Scoreboard. Paris. 2017.
12. OECD (2016). Science, Technology and Innovation Outlook. Policy Profile. Paris. 2016.
13. OECD (2021). Science, Technology and Innovation Outlook. Paris. 2021.
14. State Aid in research, development&innovation. A guide for universities. Association for University Research and Industry Links (AURIL). 2016.

References

1. O. V. Bogacheva, O. V. Smorodinov. Actual issues of the organization of public financing in the OECD countries//Financial Journal. 2019, № 2. pp. 37–50.
2. E. S. Vylkova, N. N. Pokrovskaja. Improvement of state regulation of R&D of private business for the purpose of innovative growth//Journal of New Economy. 2016. № 6. pp. 75–88.
3. V. G. Zinov, N. G. Kurakova, A. V. Ozornin. Drivers of economic development: university science or industrial companies?//Innovations. № 4. 2015. pp.21–26.
4. V. P. Klavdienko. Tax incentives for innovative activity in business sector//Innovations. № 7. 2018. pp. 28–32.
5. Final Report available — Benchmarking of innovation procurements investments and policy frameworks across Europe. European Commission. 16 April 2021.
6. Framework for state aid for research and development and innovation. European commission//Official Journal of the European Union. 27.06.2014.
7. Government` s many roles in fostering innovation. PwC. 2010.
8. OECD (2020). Compendium of information on R&D incentives 2020//<http://oe.cd/rdtax>
9. OECD (2021). Main Science and Technology Indicators. Paris. 2020. Vol.2.
10. OECD (2021). Measuring Tax Support for R&D and Innovation. Paris. 2021.
11. OECD (2017). Science, Technology and Industry Scoreboard. Paris. 2017.
12. OECD (2016). Science, Technology and Innovation Outlook. Policy Profile. Paris. 2016.
13. OECD (2021). Science, Technology and Innovation Outlook. Paris. 2021.
14. State Aid in research, development&innovation. A guide for universities. Association for University Research and Industry Links (AURIL). 2016.