

# Программа «Старт» как эффективный инструмент поддержки инновационных стартапов

В статье приводятся сведения о программе посевного финансирования «Старт» Фонда содействия инновациям. Кратко излагается ее история, описываются основные принципы, цели и задачи. В рамках этой программы Фонд финансирует часть мероприятий, связанных с выполнением НИОКР, необходимых для развития бизнеса при условии софинансирования со стороны частных инвесторов. Программа «Старт» — эффективный инструмент государственной поддержки, направленный на создание новых и дальнейшее развитие существующих малых инновационных предприятий, находящихся на начальной стадии своей деятельности и имеющих потенциал коммерциализации.

Ключевые слова: Фонд содействия инновациям, программа «Старт», стартап, МИП, частно-государственное партнерство.



**Прохоренкова Анастасия  
Сергеевна**

*руководитель группы программы «Старт», зам. начальника отдела сопровождения проектов, Фонд содействия инновациям*

**П**рограмма «Старт» — одна из наиболее популярных и известных программ поддержки инновационных проектов в РФ, которая реализуется Фондом с 2004 г. Программа получила признание научно-технической общественности как эффективный инструмент государственной поддержки инициатив, направленных на организацию высокотехнологичного бизнеса «с нуля».

Программа направлена на создание новых и поддержку существующих малых инновационных предприятий, находящихся на начальной стадии развития и стремящихся разработать и освоить производство нового товара, изделия, технологии или услуги с использованием результатов собственных научно-технических и технологических исследова-

ний, имеющих значительный потенциал коммерциализации.

Стратегическая задача, стоящая перед программой — стимулирование экономического роста РФ путем поддержки развития малого инновационного бизнеса, привлечение внебюджетных инвестиций в сферу малого бизнеса, в том числе выполнение пунктов указа Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 по увеличению численности занятых в сфере малого и среднего предпринимательства, ускорение технологического развития РФ; увеличение количества организаций, осуществляющих технологические инновации; обеспечение привлекательности работы в РФ для российских и зарубежных ведущих ученых и молодых перспективных исследователей.

Программа «Старт» — это программа посевного финансирования, которая базируется на принципе частно-государственного партнерства: государство, в лице Фонда, финансирует часть мероприятий, связанных с выполнением НИОКР, необходимых для развития бизнеса при условии софинансирования со стороны частных инвесторов.

СТРАТЕГИЧЕСКАЯ ЗАДАЧА, СТОЯЩАЯ ПЕРЕД ПРОГРАММОЙ —  
СТИМУЛИРОВАНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА РФ ПУТЕМ ПОДДЕРЖКИ  
РАЗВИТИЯ МАЛОГО ИННОВАЦИОННОГО БИЗНЕСА

## История создания программы «Старт».

22 мая 2003 г. Наблюдательным советом Фонда было принято решение о повышении эффективности опробованных механизмов содействия развитию малых инновационных компаний и отработке новых организационных и экономических механизмов прямого и косвенного стимулирования их инновационной деятельности. Часть средств Фонда была

№ 94-ФЗ заявки на программу принимались только от ранее созданных малых предприятий. В 2014 г. Фонд перешел на грантовую систему финансирования и возобновил прием заявок как от физических, так и от юридических лиц. Максимальный объем бюджетных средств, выделяемых на один проект с учетом изменяющейся экономической ситуации, также возрастал и с 2015 г. составляет 10 млн руб. при условии паритетного вне-

держание НИОКР в течение первого этапа выполнения программы должно быть необходимым и достаточным для того, чтобы снять сомнения инвестора в целесообразности финансирования проекта со второго этапа.

Обязательным условием участия во втором («Старт-2») и третьем этапе («Старт-3») программы «Старт» является привлечение внебюджетных инвестиций не менее 100% от суммы гранта. Фонд так же, как и на первом этапе, осуществляет финансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ, внебюджетные средства (средства частного инвестора) могут быть использованы для финансового обеспечения расходов, необходимых для реализации инновационного проекта.

Предприятия, успешно завершившие научные разработки и готовые к выходу на рынок, вместо третьего этапа могут принять участие в программе «Бизнес-Старт» и начать создавать производство инновационной продукции, разработанной в рамках программы «Старт». Совокупный объем финансирования по программе «Старт» за все три этапа («Старт-1», «Старт-2», «Старт-3»/«Бизнес-Старт») составляет до 10 млн руб. (рис. 2).

За прошедшие годы программа «Старт» неоднократно менялась, с каждым изменением становясь все более гибкой, прозрачной и доступной для участия. На сегодняшний день заявки на участие в программе («Старт-1») принимаются как от юридических, так и от физических лиц. Заявки оформляются в электронной

## ЗА ВРЕМЯ СУЩЕСТВОВАНИЯ ПРОГРАММЫ БЫЛО РАССМОТРЕНО СВЫШЕ 27000 ЗАЯВОК, ИЗ КОТОРЫХ ПРОФИНАНСИРОВАНО ФОНДОМ СВЫШЕ 6500 ПРОЕКТОВ

перенаправлена на содействие малым предприятиям, находящимся на «посевных» и «стартовых» позициях своего развития и с 2004 г. началась реализация программы «Старт» — российского аналога работающих во многих государствах механизмов поддержки высокотехнологичных стартапов. При проведении программы учитывался мировой опыт проведения подобной работы, в частности опыт проводимой с 1982 г. американской программы государственной поддержки для наукоемких и высокотехнологичных бизнесов SBIR (Small Business Innovation Research). Главной задачей программы стал поиск активных научных коллективов и продуктивных научных идей, способных воплотиться в реальный бизнес.

Программой предполагалось, что процесс становления малого инновационного предприятия займет до трех лет, поэтому она была разбита на 3 этапа по календарному году каждый. За время проведения программы, в зависимости от изменяющихся условий ведения бизнеса, уточнялись условия проведения конкурсов, требования к их участникам. Исходно, заявки на конкурс принимались как от малых предприятий, находящихся на начальной стадии развития, так и от команд научно-технических работников, которые в случае победы на конкурсе создавали малые предприятия, которым и оказывалась финансовая поддержка. С 2011 г. в связи с жесткими требованиями Федерального закона

бюджетного софинансирования со второго этапа реализации проектов.

За время существования программы было рассмотрено свыше 27000 заявок, из которых профинансировано Фондом свыше 6500 проектов (рис. 1).

### Программа «Старт» сегодня

Программа состоит из 3 этапов, каждый продолжительностью до 1 года. Первый этап реализации программы («Старт-1») является «посевным», в ходе его выполнения проводятся научные исследования (например, разработка прототипа продукта, его испытания), которые позволят убедиться в реальности коммерциализации создаваемых результатов научных исследований. Со-

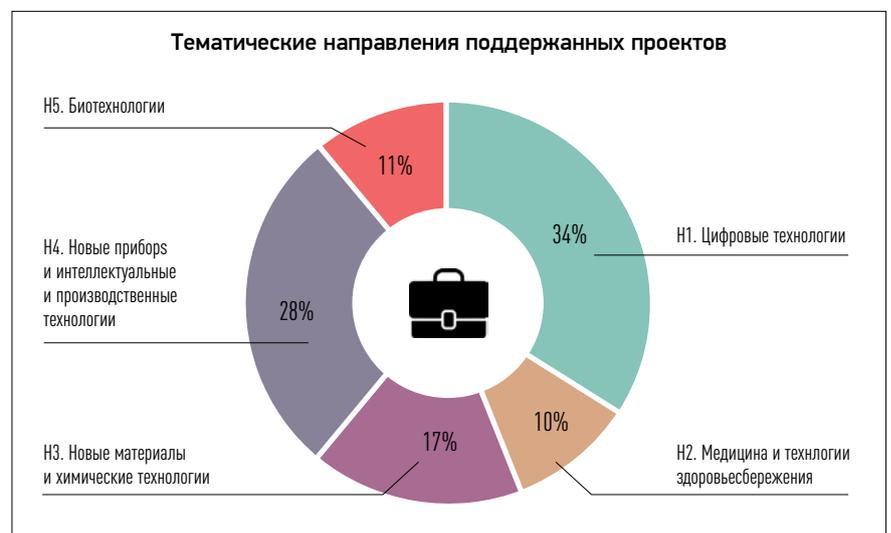


Рис. 1.



системе, экспертиза и защита проектов осуществляется, как очно в Фонде, так и удаленно по системе видеоконференции, включая Skype. Также у предприятий есть возможность принять участие во втором этапе программы («Старт-2») минуя первый год («Старт-1»), при условии завершения начальной стадии выполнения НИОКР и наличия интеллектуальной собственности по теме проекта. С 2018 г. проекты на участие в программе отбираются по следующим направлениям: цифровые технологии; медицина и технологии здоровьесбережения; новые материалы и химические технологии; новые приборы и интеллектуальные производственные технологии; биотехнологии; ресурсосберегающая энергетика.

В результате активного взаимодействия с Фондом «Сколково» и АО «РВК», Фондом в рамках программы

«Старт» запущены совместные конкурсы «Старт-Suv» (Startup Village) и «Старт-GenerationS». С 2014 года реализуется конкурс «Старт - GenerationS», в рамках которого было поддержано 143 проекта на сумму более 200 млн рублей. С 2015 года проводится конкурс «Старт-SUV», победителями которого стали 76 проектов с объемом финансирования на сумму более 100 млн рублей.

В настоящий момент программа «Старт» — эффективный инструмент государственной поддержки тех инноваторов, кто готов стать предпринимателем, собрать команду, создать предприятие, заниматься инновационными разработками, двигаться вперед, развиваться и зарабатывать.

Многие российские компании начали свое развитие с участия в программе «Старт»:

- ООО «РИТ» (проект HudWay) — приложение для Android и iPhone, проецирующее информацию о дороге, скорости на лобовое стекло автомобиля;
- НПП «Керн» — пластоиспытатель для исследования нефтяных и газовых скважин;
- ООО «Открытый код» — разработка, внедрение и сопровождение сложных ИТ-продуктов;
- ООО «БУТИС» — полосно-пропускающие радиочастотные фильтры на поверхностных акустических волнах (ПАВ) и устройства на их основе;
- ООО «Сателлит» — программное обеспечение для видеонаблюдения, интеллектуальные функции видеонализа, а также сетевые видеорегистраторы (NVR);
- ООО «Дизайн Центр «Союз» — современные отечественные аналоговые и аналого-цифровые микросхемы.

Получив поддержку Фонда, стартап имеет возможность участвовать во все-российских, международных выставках и конференциях, расширяя деловые и научные связи. Это помогает развивать бизнес, находить инвесторов, партнеров, покупателей. Содействие Фонда открывает перед предпринимателями новые возможности и перспективы. ❌

**СТАРТ**

**История успеха компании TimePad, г. Москва**

Компания TimePad является лидером на рынке в сегменте онлайн-регистрации, продажи билетов и продвижения мероприятий. Первая версия сервиса была сделана на собственные деньги основателей компании и рассчитана на небольшой объем данных и ограниченное число пользователей. Предприниматели показали его друзьям и коллегам, им понравилось, и они начали использовать TimePad для продвижения своих мероприятий.

В 2008 г. проект получил грант в размере 1 млн руб. от Фонда по программе «Старт». Первые инвестиции по-

зволили создать прототип настоящего сервиса. Спустя два года проект вышел на самоокупаемость. Первыми клиентами TimePad стали друзья и знакомые основателей компании, а сам сервис изначально использовался как календарь для организации встреч. К 2010 г. количество зарегистрированных пользователей достигло тысячи, разработчики подключили первые платные услуги.

В 2012 г. проект заинтересовал инвесторов и получил финансирование от компании «Рамблер». В 2014 г. венчурный фонд Target Ventures выкупил акции у «Рамблера». Полученные в результате этого средства были направлены на расширение набора инструментов для организаторов мероприятий, запуск



мобильного приложения для анонсирования событий — «Афишер» (для iPhone и iPad), а также на развитие направления социальных медиа. Более 500 тыс. человек ежемесячно регистрируются и участвуют в событиях с помощью «TimePad». В 2017 г. компания вышла на новый уровень, запустив автономный электронный документооборот.

СТАРТ

### История успеха компании Promobot, г. Пермь

Promobot — это автономный сервисный робот для бизнеса, иными словами, робот-помощник, который способен отвечать на вопросы и даже поддерживать разговор. Для функционирования ему не нужна помощь человека-оператора. При этом он выполняет не только функцию стенда с информацией или рекламной стойки. Роботы Promobot могут работать в качестве администраторов, промоутеров, хостес и музейных гидов. Уже сегодня их услугами пользуется «Сбербанк», «Билайн» и Московский метрополитен.

Компания «Промобот» ведет разработки в области искусственного интеллекта, распознавания речи, мехатроники и нейросетей. Компания является резидентом фонда «Сколково», получала поддержку ФРИИ и ПАО «Сбербанк».

Фонд содействия инновациям профинансировал компанию по программе «Старт». Благодаря поддержке Фонда была разработана система технического зрения, которая позволяет распознавать человеческий образ и определять его координаты в трехмерной системе. Разработанная система сейчас используется роботами Promobot.

За 2017 г. компания «Промобот» открыла 12 международных центров, география присутствия была расширена до 14 стран, было создано про-



изводство электроники и пластика. Но на достигнутом «Промобот» останавливаться не намерен и в 2018 году презентовал очередную усовершенствованную модель робота на CES 2018. Оборот компании за 2017 г. составил 272 млн руб. В июне 2018 года «Промобот» подписал крупный контракт на поставку почти 3 тыс. роботов в США на пятилетнюю перспективу.



### История успеха компании ООО «ТестГен», г. Ульяновск

Предприятие было основано в 2012 г. Команда молодых ученых разработала инновационную методику высокоэффективной медицинской помощи беременным женщинам с отрицательным резус-фактором, тест-системы для неинвазивного определения пола и резус-фактора плода по крови бере-

менной женщины. В 2013 г. компания стала резидентом Ульяновского наноцентра, а в 2015 г. он стал и акционером предприятия.

В 2013 г. компания получила финансирование по программе «Старт» на разработку тест-системы для раннего генетического определения трисомии 21-й хромосомы у плода во время беременности, а в 2015 г. — грант на второй этап программы на разработку диагностического комплекса для

раннего определения синдрома Дауна у плода во время беременности.



**СТАРТ**



Благодаря полученной поддержке, предприятие разработало новые тест-системы, которые позволили ему увеличить выручку с 2,7 млн руб. в 2012 г.

до 27 млн руб. в 2017 г. Доля экспорта в 2017 г. составила 6%.

В 2017 г. компания получила финансирование по программе «Развитие-

НТИ» на разработку диагностического комплекса для выявления генетического риска развития кардиомиопатий на 15 млн руб. Еще 6 млн руб. компания получила от Ульяновского наноцентра.

В настоящее время предприятие производит более 200 различных тест-систем для молекулярно-генетических исследований: наборы для пренатальной диагностики, онкодиагностики, детекции мутаций. Поставки продукции осуществляются по всей России как государственным, так и частным компаниям. С 2016 г. осуществляется экспорт продукции в страны СНГ (Казахстан, Белоруссия, Армения, Грузия, Киргизия) и далее зарубежье (Швеция, Иран, Турция). В настоящее время проводятся переговоры о сотрудничестве с Бразилией.

Компания планирует в ближайшие годы увеличить объем выручки до 65 млн руб. в год, а долю экспорта — до 10%.

**История успеха компании НПП «Керн», г. Уфа**

Уфимская компания НПП «Керн» занимается производством и продажей инновационной электрогидравлической аппаратуры для испытания пластов для российских нефтегазовых компаний. Также предприятие оказывает сервисные услуги по геофизическому исследованию нефтяных и газовых скважин.

Компания «Керн» с 2008 по 2012 гг. получила финансовую поддержку Фонда содействия инновациям по трем этапам программы «Старт» в размере 5,65 млн руб. Разработанный при поддержке Фонда пластоиспытатель ПЛГК-120 не уступает западным аналогам, при этом российская разработка стоит значительно дешевле. Проект компании «Керн» был профинансирован также на раннем этапе региональным фондом Республики Башкортостан под управлением УК «Сберинвест». В апреле 2015 г. «УК «Сберинвест» вышла из инновационного проекта, увеличив инве-



стиции в 2,4 раза. В 2016 г. в компанию инвестировала «Единая нефтесервисная компания». НПП «Керн» поставляет свою продукцию на российский рынок: клиентами компании являются крупнейшие нефтегазовые компании — «Роснефть», «Газпром», «Лукойл», «Сургутнефтегаз». По итогам 2017 г. выручка компании составляет более 100 млн руб. В планах компании освоение рынка стран Ближнего Востока. Компания является резидентом Фонда «Сколково».



## СТАРТ

**История успеха компании  
ООО «Открытый код»,  
г. Самара**

Компания «Открытый код» разрабатывает информационные системы планирования, распределения и перераспределения корпоративных ресурсов компании.

Компания была создана в 2001 г. Финансовая поддержка, оказанная Фондом по программе «Старт» в 2004 г. в размере 2,25 млн руб., способствовала становлению и развитию компании. Компания на средства Фонда разработала полнофункциональную программную реализацию планировщика распределения и перераспределения корпоративных ресурсов с применением мультиагентных технологий.



Сегодня компания является одним из ведущих системных интеграторов в сфере информационных технологий. Компания разработала «под ключ» более 200 сложных программно-технических комплексов для коммерческих и государственных организаций. В 2014 г. компания выиграла грант в рамках программы «Коммерциализация».

Ежегодная выручка компании составляет порядка 150 млн руб.

**История успеха компании  
ООО «Визитек»,  
г. Южно-Сахалинск**

Компания «Визитек» специализируется на разработке и внедрении программных решений в области промышленной безопасности, охраны труда и производственной эффективности предприятий нефтегазовой, горнодобывающей, энергетической и других отраслей с высокой степенью риска.

В 2016 г. компания выиграла конкурс «Старт-SUV-2016» и получила

финансирование Фонда содействия инновациям в размере 2 млн руб. Компания разработала один из модулей интегрированной системы обеспечения безопасности работ, направленной на повышение уровня промышленной безопасности предприятия. Разработка внедрена на Магнитогорском металлургическом комбинате, модуль позволяет собирать данные о внешних ситуациях на предприятии, анализировать их причины и давать рекомендации по их устранению. В 2018 г. компания перешла на второй этап про-

граммы «Старт», получив финансирование в 3 млн руб.

Среди клиентов ООО «Визитек» дочерние предприятия ПАО «Газпром нефть». В сентябре 2018 г. компания подписала соглашение об инвестициях с Дальневосточным фондом высоких технологий, учрежденным Фондом развития Дальнего Востока, Роснано и РВК. Выручка компании за 2017 г. составила более 8 млн руб. Компания имеет офисы в Москве и Южно-Сахалинске, и ряд филиалов в российских городах. В компании работает порядка 60 сотрудников.

**«Start» program as an effective tool to support innovative startups**

Prokhorenkova Anastasia, group leader, Deputy Head of Project Support Department, Foundation for Assistance to Small Innovative Enterprises

The article describes the program «Start» which finance startups at the seed stage. The author reports the history of the program and its

basic principles. Under this program, the Fund finances part of the activities related to the implementation of R & d necessary for business development, provided co-financing by private investors. The «Start» program is an effective tool of state support aimed at the creation of new and further development of existing small innovative enterprises that are at the initial stage of development and have the potential for commercialization.

Keywords: Foundation for Assistance to Small Innovative Enterprises, «Start» program, startup, SIE, public-private partnership.