«СимбирСофт» нацелен за развитие

Компания «СимбирСофт» основана в Ульяновске в 2001 году и специализируется на заказной разработке программных продуктов и создании выделенных центров разработки для клиентов из России, США, Японии и стран Европы. В 2015 году компания стала призером национального рейтинга российских высокотехнологичных быстроразвивающихся компаний «ТехУспех-15».
За 14 лет работы на IT-рынке компания создавала IT-решения и программные продукты для таких известных брендов, как Kimberly Clark, Sankyo и многих других мировых лидеров. Наши проекты нашли применение в сфере здравоохранения, строительстве, образовании, банковском секторе, нефтяной и других отраслях.
Компания по праву считается одним из лидеров инновационного рынка. Среди достижений «СимбирСофта» и включение в мировой список крупнейших компаний по разработке ПО, и предоставлению сервисных услуг «Software 500». Мировой рейтинг был опубликован влиятельным журналом «Software magazine» для ключевых руководителей высшего звена и призван помочь сделать обоснованные решения при выборе сервисной компании. В списке 2015 года многие гиганты IT-индустрии, в том числе IBM, Microsoft, Oracle, Accenture, HP, EMC, SAP, Apple и другие известные компании. С начала своей деятельности в IT-отрасли «СимбирСофт» был нацелен на мировой рынок. Первый контракт был заключен с компанией из Японии «Logitech».
«СимбирСофт» ежегодно демонстрирует активный рост, численность компании превысила 230 сотрудников.
«СимбирСофт» выступает экспертом в разработке на Java, C++, C#, PHP, Objective-C/Swift, JavaScript, bitrix, а также в создании кроссплатформенных интеграционных решений. В компании есть опыт создания комплекса из мобильного, десктоп и высоконагруженного веб решения. К решению нестандартных задач привлекаются эксперты из разных технологических направлений. Существенный опыт был получен в разработке проектов highload, cloud решений и bigdata.

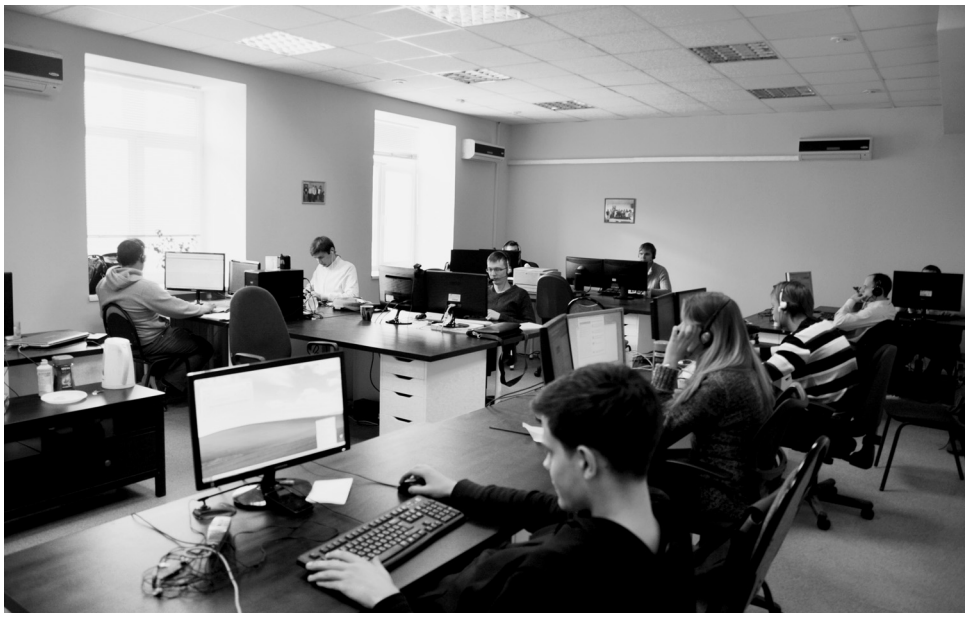
14 лет назад в IT-отрасли не было того разнообразия специалистов и программ обучения, технологий, компаний и т. д., какое наблюдается в настоящее время. Проекты были в разы проще тех комплексных систем, с которыми компании сталкиваются сейчас. Выход на рынок небольшой региональной команды был очень сложной задачей. А «СимбирСофт» сразу ориентировался на зарубежный рынок, что осложняло поиск клиентов.

Сегодня мы наблюдаем обратный эффект среди небольших стартапов, которые могут находиться в любой точке планеты и вырасти до крупной компании с мировым именем в сравнительно короткие сроки. IT-отрасль России активно развивается. В сегменте разработки ПО ежегодно наблюдается рост показателей. По данным ежегодного исследования состояния отрасли НП «РУССОФТ» в последние годы идет заметный рост совокупного объема продаж российских компаний сегмента разработки ПО (на 14%). Показатели объема разработки и экспорта ПО выросли на 17%.

«СимбирСофт» в курсе технологических тенденций, совершенствует процессы и всегда нацелен за развитие. Инновационная составляющая деятельности компании дает возможность формировать для рынка предложения и подходы, которые через годы все еще будут актуальны, это позволяет поддерживать высокие показатели темпов роста. «СимбирСофт» быстрорастущая технологическая компания, в сферу деятельности которой входит разработка и поставка инновационных продуктов и технологий на российский и зарубежный рынки, при этом доля экспортных доходов превалирует.

Налаженные процессы внутри компании дают больший спектр возможностей не только для качественной разработки программного продукта, но и для аналитики и мониторинга тенденций, на основе которых строится стратегия дальнейшего развития. Проанализировав по ряду показателей более 350 выполненных проектов в портфолио «СимбирСофта», было выявлено, что 82% из них выполнены в срок и

И. А. Каштанкин, к. т. н., директор «СимбирСофт»



бюджет (в остальных 18% отклонения не превышают 20%). Стоит отметить, что в среднем по отрасли этот показатель составляет не более 32%. По итогам 2014 финансового года компания продемонстрировала рост на 31%. В фокусе остаются углубление технологической экспертизы и развитие IT-талантов в регионе.

Сегмент разработки заказного ПО имеет свои уникальные особенности взаимодействия с клиентом. Разработка решения занимает длительное время, но задача команды — показать первый результат проекта уже через месяц после старта работ. Результат демонстрируется клиенту, что позволяет скорректировать дальнейший ход работ при необходимости. Отвечая на запросы клиента, компания расширяется со скоростью потребностей его бизнеса.

Расходы компании на НИОКР и технологические инновации увеличиваются с каждым годом. С 2013 по 2014 гг. показатель затрат на технологические инновации, включая НИОКР, вырос практически в 2 раза. Компания сотрудничает с региональными вузами, открыты базовые кафедры. Несколько работников компании СимбирСофт являются научными сотрудниками в университетах. В штате компании 5 кандидатов наук.

«СимбирСофт» занимает ведущие позиции по развитию IT-талантов в регионе. В компании выстроена комплексная система корпоративного обучения, которая включает в себя различные направления развития сотрудника. 80% сотрудников компании — это разработчики (программисты, тестировщики, верстальщики, администраторы баз данных). При этом годовая потребность в кадрах составляет до трети от численности студентов, которые выпускаются из региональных вузов за год. Важно отметить, что в компании высокий порог требований для кандидатов на технические и офисные вакансии. Очевидно, что на рынке труда нет необходимого количества готовых специалистов. Отчасти поэтому в компании была создана профессиональная площадка подготовки, обмена опытом и развития IT-специалистов IT.Place, которая в настоящее время стала крупнейшей в регионе. Этот учебный центр проводит курсы, конференции, стажировки для студентов, школьников и IT-специалистов. Таким образом, компания решает две задачи: с одной стороны, повышение квалификации и расширение круга технологических знаний, обмен опытом среди IT-специалистов региона; с другой стороны, подготовка будущих кадров в штат. На базе IT.Place проходят и внутренние обучающие мероприятия для сотрудников.

В «СимбирСофте» ведется серьезная работа по международной сертификации. Сотрудники подтвердили высокий уровень знаний такими сертификатами, как Oracle Certified Associate Java SE 7, Oracle Certified Professional Java SE 7, ISTQB Certified Tester, Microsoft по различным технологиям. В некоторых отделах количество сертифицированных сотрудников доходит до 54%.

Внутреннее обучение проводится и в других случаях, например при переходе разработчика на позицию руководителя проекта. В этом случае внутреннее обучение включает в себя теоретический блок (бизнес-процессы в компании, этапы и оценка проекта, проектные риски и так далее) и практический блок.

Иностранные проекты составляют более 50% от общего числа активных проектов компании. В связи с этим одним из направлений в корпоративном обучении сотрудников стал английский язык. В штат были приняты два преподавателя иностранного языка, которые ведут занятия по разработанной уникальной программе корпоративного английского для компании. Программа включает различные формы: обязательные и необязательные, групповые и индивидуальные. Преподаватели в офисе разговаривают исключительно на английском языке.

Среди конкурентов «СимбирСофта» много российских, белорусских, индийских, латиноамериканских компаний. Чтобы не уступать в конкурентной борьбе, «СимбирСофт» придерживается высоких

стандартов управления, которые диктует IT-отрасль, следует принципам CMMI–DEV, которые поддерживаются независимой службой качества. Компания нацелена на построение долгосрочных отношений с существующими и будущими клиентами. Ключевые преимущества СимбирСофта выделяют компанию на фоне других игроков рынка, так как составляют особую ценность для клиента. Среди преимуществ компании на российском и внешних рынках можно отметить следующее: выполнение проектов в срок и бюджет; демонстрация первого результата в первый месяц работ; расширение со скоростью потребностей бизнеса клиента; экспертиза в создании кроссплатформенных интеграционных решений. Но ключевым фактором, подтверждающим преимущества, стал уровень предоставляемого сервиса, за который клиенту действительно хочется платить.

«СимбирСофт» получает льготы, предусмотренные федеральным законодательством для IT-компаний, имеющих государственную аккредитацию и выполняющих ряд условий, благодаря которым понижен тариф страховых взносов.

В ближайшие годы компания будет придерживаться стратегии укрепления позиции на существующих рынках, предоставляя услуги по разработке ПО. Сейчас она ведет активное освоение американского рынка, рост которого опережает российский, и развивает масштабные проекты для РФ в сотрудничестве с российскими компаниями, в числе которых крупные федеральные участники IT-рынка.

Информация предоставлена отделом маркетинга компании «СимбирСофт»

ООО «СимбирСофт»
432071, г. Ульяновск, пр. Нариманова, д. 1, стр. 2.
Тел.: +7 (8422) 44 66 91, e-mail: info@simbirsoft.com;
http://www.simbirsoft.com.