

# Применение модели открытых инноваций на примере IT-кластера Нижегородской области



**Э. А. Фияксель,**  
д. э. н., профессор,  
зав. Центра предпринимательства,  
зав. кафедрой венчурного менеджмента,  
Национальный исследовательский  
университет **Высшая школа экономики** –  
**Нижний Новгород**  
fiyaksel@gmail.com



**В. В. Волошин,**  
соискатель степени к. э. н.,  
генеральный директор ООО «МегаТЭК»  
w.voloshin@gmail.com

*В условиях современного развития экономики стремление к повышению производительности труда и автоматизации бизнес-процессов являются ключевыми факторами в конкурентной борьбе. В связи с этим развитие отрасли информационных технологий идет стремительными темпами на протяжении последних нескольких десятилетий. Жизненный цикл продукта в данном сегменте мировой экономики крайне мал, а продукт требует постоянных обновлений, чтобы максимально полно удовлетворить потребности клиентов и сохранить рыночные позиции. Поэтому многие мировые лидеры рынка информационных технологий активно применяют модель открытых инноваций в своей деятельности, добиваясь впечатляющих успехов.*

**Ключевые слова:** инновации; модель открытых инноваций; модель закрытых инноваций; кластер информационных технологий; аутсорсинг; модернизация; конкурентоспособность; венчурный капитал; НИОКР.

## Введение

В настоящее время IT-рынок является одной из наиболее инновационных и быстрорастущих отраслей мировой экономики. По данным Gartner расходы домохозяйств на IT в 2013 г. составили \$3,8 трлн, что на 4,1% больше, чем в 2012 г. На рис. 1 показаны региональные особенности развития мирового рынка информационных технологий. Различия в темпах роста обуславливаются тем, что рынки информационных технологий Азиатско-Тихоокеанского региона являются догоняющими рынками, которые благодаря наличию человеческих и материальных ресурсов и, освоив существовавшие в соседних регионах технологии, вырвались на лидирующие позиции по темпам роста данной отрасли.

Развитие IT-рынка в Российской Федерации также как и в странах Азиатско-Тихоокеанского региона характеризуется высокими темпами роста.

Правительство Российской Федерации утвердило два сценария развития IT-отрасли в России: базовый и

форсированный. Согласно базовому сценарию предполагается, что поддержка отрасли будет проводиться в рамках действующих программ. Значительного роста отрасли не произойдет, ее объем составит к 2020 г. порядка 410 млрд руб., при этом доля отечественной информационно-коммуникационной продукции в общем объеме внутреннего рынка сохранится на уровне текущих показателей, а значительная часть потребностей экономики страны в такой продукции будет удовлетворяться за счет импорта. В соответствии с форсированным сценарием российский IT-рынок получит существенную системную поддержку со стороны государства, которая будет связана с массовой информатизацией предприятий экономики, ростом темпов развития самой экономики и экспортом информационных технологий за рубеж. По данным компании Citrix Systems в настоящий момент доля российского экспорта IT и IT-услуг составляет немногим более 14% от общего показателя объемов производимых в российской IT-отрасли продуктов и услуг, тогда как в ряде развивающихся стран, которые активно содействуют

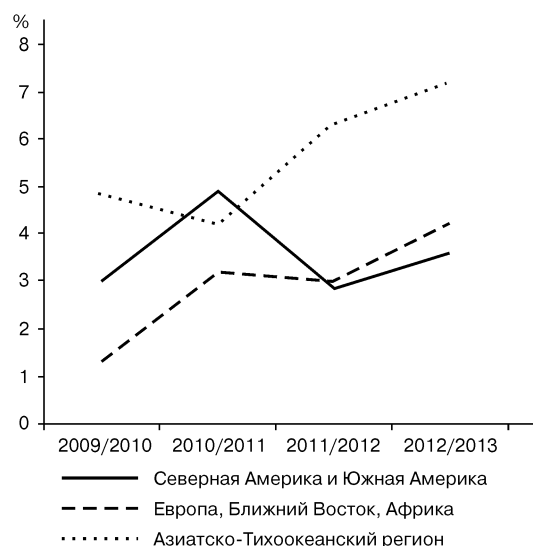


Рис. 1. Динамика регионального развития ИТ-рынка

развитию ИТ-отрасли, данный показатель значительно выше: в Индии — 80%, а в Израиле — 70%. В связи с этим Россия очевидно обладает значительным экспортным потенциалом в ИТ. При выполнении данного сценария объем рынка информационных технологий в России составит приблизительно 620 млрд руб. и будет создано более 700 тыс. высокопроизводительных рабочих мест [7].

## Условия успешного применения модели открытых инноваций

Развитие ИТ-отрасли оказывает сильное влияние на эффективное развитие экономики, повышая производительность труда, тем самым обеспечивая конкурентоспособность экономики на мировом рынке, поэтому поддержка развития ИТ-сферы окажет мультипликативный эффект на другие отрасли экономики России.

Особенностью ИТ-отрасли является короткий жизненный цикл продукта, в связи с этим переход к модели открытых инноваций и ее использование в данной сфере является необходимостью. Создание благоприятной институциональной среды поддержки применения модели открытых инноваций является ключевым фактором успеха на пути перехода. Уровень распространенности информации и знаний, оказывает наиболее значимое влияние на процессы внедрение и использование данной концепции. Для его оценки применяются следующие критерии.

- Количество полученных патентов.

Данный критерий показывает степень развития экономической системы в области генерирования новых знаний и инновационной активности. По данным Всемирной организации интеллектуальной собственности Российская Федерация на протяжении семи последних лет занимает 6-е место среди двадцати стран, ведущих наиболее активное патентование. С одной стороны это свидетельствует о развитии инновационной отрасли в России и создании инновационных продуктов внутри страны, что позволяет говорить об увеличении ценных знаний в экономике, с другой

стороны, сравнивая статистические данные количества патентов, выданных в России и стране — лидере инновационного развития США, приходит понимание того, что впереди предстоит значительная работа в данном направлении, так как в США данный показатель выше более чем в 3 раза [4].

- Уровень инновационной активности.

Уровень затрат государственных компаний на инновации постоянно увеличивается. В 2013 г. на поддержку инновационной активности было израсходовано порядка 1,5 трлн руб. Финансовая заинтересованность и поддержка высокотехнологичных производств со стороны госбюджета вызывает оптимизм, так как с 2010 г. этот показатель вырос более чем втрое: с 477 млрд руб. в 2010, до 1,5 трлн руб. в 2013. Для эффективного развития инновационной активности в России помимо поддержки со стороны государственных компаний необходимо вовлечение в данный процесс частного капитала. По данным Национальной ассоциации инноваций и развития информационных технологий этот показатель в настоящий момент находится на уровне 25%, тогда как в развитых странах он приближается к 65% от общего объема общенациональных инвестиций в развитие инновационной среды. Тем не менее, значительный положительный тренд достигнутый в последние 5 лет дает уверенность в том, что в российской экономике происходит усиление роли малых и средних инновационных компаний, что даст возможность к более масштабному переходу к модели открытых инноваций.

- Уровень наличия специалистов с высшим образованием.

По данным Международной организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСД) Россия в 2012 г. заняла первое место по числу людей с высшим образованием в возрасте от 25 до 64 лет. В данной возрастной категории 54% россиян имеют высшее образование, что на 3% больше, чем в Канаде, занявшей второе место по результатам проведенного исследования. Отдельно отмечается, что преимущественное количество россиян имеют техническое образование. Также по итогам переписи-2010 в России имеется 124 тыс. докторов наук и 596 тыс. кандидатов наук. Очевидно, что общий уровень образованности и востребованность ИТ-специальностей обеспечат дальнейший рост кадрового потенциала российской ИТ-отрасли и станут дополнительными благоприятными факторами для внедрения модели открытых инноваций в российских ИТ-компаниях.

- Степень развитости рынка труда.

Данный показатель иллюстрирует 2 наиболее важных фактора для рынка труда: насыщенность рынка труда необходимыми кадровыми ресурсами и мобильность данных ресурсов. Уровень мобильности показывает, насколько быстро происходит перемещение специалистов из одних компаний в другие, определяя скорость распространения знаний в экономике. Российская ментальность не позволяет говорить о высокой степени мобильности высококвалифицированных специалистов, а низкий уровень мобильности населения является барьером для развития модели открытых инноваций в России. В настоящий момент ру-

ководители страны открыто говорят о необходимости повышения мобильности населения, и наблюдается положительный тренд в данном направлении, способствующий более эффективному распространению модели открытых инноваций.

Дополнительно можно выделить ряд внешних факторов, которые обеспечивают более эффективное распространение информации и знаний в экономике и способствуют переходу российских компаний к модели открытых инноваций, увеличивая свой инновационный потенциал: повышение конкуренции в экономике, увеличение объемов рынка венчурных инвестиций и создание научных центров при университетах.

## Нижегородский кластер информационных технологий

Одним из наиболее благоприятных регионов для применения модели открытых инноваций в IT-отрасли в России является Нижегородская область. В данной области создана благоприятная среда для развития IT-кластера, и многие крупные IT-компании уже открыли свои представительства в Нижнем Новгороде, увидев предоставленные им возможности для развития бизнеса.

Наиболее ценными элементами созданной среды для развития IT-кластера и внедрения модели открытых инноваций можно считать следующие:

- Наличие сильной университетской базы, которая представлена 3 основными университетами: НГУ им. Н. И. Лобачевского, НГТУ и НИУ ВШЭ. Их деятельность направлена на подготовку высококвалифицированных специалистов в области IT по ряду направлений: разработка программного обеспечения, разработка аппаратного обеспечения; обработка радио, аудио и видеосигналов и другим перспективным направлениям в IT. Дополнительно созданы исследовательские центры и лаборатории, где студенты могут получить практический исследовательский опыт.
- Уровень конкуренции в IT-секторе крайне высок. Нижегородская область не является исключением, в том числе благодаря созданным представительствам западных компаний, которые обеспечивают очень высокий уровень конкуренции, в том числе и за кадровые ресурсы. Также присутствие международных компаний позволяет повысить уровень распространения знаний, за счет передачи передовых накопленных знаний новым сотрудникам, которые в дальнейшем обеспечивают их вливание в экономику при переходе в другие компании. Этот процесс позволяет поддерживать уровень конкуренции в данном сегменте экономики на очень высоком уровне и требует от компаний непрерывного развития, в том числе и благодаря применению модели открытых инноваций.
- Очень важным фактором формирования благоприятных условий для формирования IT-кластера и применение модели открытых инноваций является высокая степень развития рынка венчурных инвестиций. Здесь открыты представительства крупных государственных венчурных фондов и налажена

поддержка инновационных компаний на ранних стадиях развития со стороны бизнес-ангелов.

Все перечисленные выше факторы свидетельствуют о том, что в нижегородской области в настоящий момент созданы все условия для эффективного и успешного перехода IT-компаний от модели закрытых инноваций к модели открытых инноваций.

По результатам проведенного исследования удалось составить более детальный портрет IT-кластера Нижегородской области и выделить его наиболее значимых игроков.

На рынке Нижнего Новгорода в настоящий момент представлены 49 IT-компаний, с постоянным штатом от 15 до более чем 1500 человек. Это свидетельствует о том, что на рынке представлены как крупные игроки со значительным портфелем заказов, так и начинающие малые предприятия. Порядка 35% представленных компаний являются международными, что свидетельствует о значительном интересе к нижегородскому рынку IT со стороны международных компаний. В страновом и региональном разрезе авторами получена следующая диаграмма (рис. 2):

- Международные IT-компании, работающие на рынке Нижнего Новгорода, представляют следующие страны: 13 представителей из США, 1 из Канады, 1 из Бельгии, 1 из Франции и 1 из Швеции.
- Региональная принадлежность российских компаний, рассмотренных в исследовании: 17 представителей Нижнего Новгорода, 12 из Москвы и 3 из Санкт-Петербурга.

Наиболее крупными иностранными компаниями, имеющими в Нижнем Новгороде свои R&D-центры, являются: Intel, Auriga, Teleca, Five9, Capvidia. Большинство зарубежных представительств открыто в Нижнем Новгороде прежде всего из-за наличия достаточных объемов кадрового резерва высококвалифицированных специалистов в области разработок и исследований, ну и конечно же в целях экономии объемов затрат на содержание этого персонала. Однако, целью вышеперечисленных пяти крупных международных игроков в большей степени является поиск альтернативных решений и более инновационных подходов в области решения той или иной задачи и, конечно, привлечение совершенно новых идей, а не только снижение собственных затрат. Российские программисты удостоились международного признания. Западные IT-компании высоко оценивают возможности, знания и потенциал российских программистов, поэтому для повышения своей эффективности и вывода на рынок инновационных продуктов они все чаще обращают

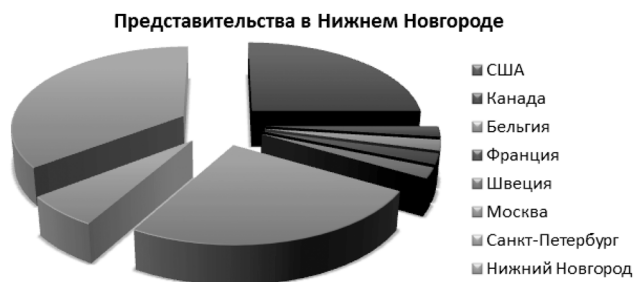


Рис. 2. Доли компаний действующих на нижегородском IT-рынке

свои взгляды в сторону России и региональных центров, в которых стремительно развивается IT-сектор.

Присутствие зарубежных компаний и их R&D-центров в Нижнем Новгороде во многом определяет тренды развития образования в области IT в регионе и сфокусировано на решение практических задач: написание программ и кодов для создания алгоритмов, оптимизации и ускорение бизнес-процессов в различных бизнес-сферах, направленные на удовлетворение потребностей конечных заказчиков. Сотрудники международных компаний становятся источником знаний для университетов, совмещая свою основную деятельность с преподавательской и принося в образовательную сферу современные практические концепции процесса обучения в области IT. Благодаря такому тесному сотрудничеству появляется возможность для реализации совместных проектов между университетами и компаниями, нацеленных не только на образовательные нужды, но и на цели коммерциализации, которые одинаково выгодны обеим сторонам. Распространение и обмен знаниями эффективно осуществляется благодаря мобильности сотрудников этих компаний для реализации того, что не удавалось воплотить на прежнем месте. Таким образом, IT-специалисты получают богатый разносторонний опыт и багаж знаний, который по прошествии определенного времени позволяет им заниматься инновационной деятельностью и новаторством, создавая собственные малые компании. Стоит отметить то, что часть сотрудников зарубежных компаний, около 10–15%, имеют достаточное количество времени для совмещения работы в западной компании и ведения собственного стартапа. Окончательно переключаясь на стартап, как на основной вид деятельности, в случае повышения показателей его экономической и технологической эффективности. Из общего объема параллельно возникающих стартапов успешно реализуется лишь 3–5%, о чем свидетельствует отток персонала, причиной которого является создание или расширение собственного бизнеса. Все это прежде всего свидетельствует о наличии предпринимательского видения среди специалистов IT-сферы, а так же о наличии факторов развития модели открытых инноваций, обусловленной движением людей, знаний и информации вместе с ними.

Наиболее ярким игроком, который активно применяет модель открытых инноваций на рынке IT в Нижнем Новгороде, является компания Мега. Она владеет крупнейшим R&D-центром в регионе, который насчитывает более 1500 разработчиков. За счет тесных связей с международными компаниями и предоставления им аутсорсинговых услуг, компания Мега накопила уникальный опыт и базу знаний, которые позволяют ей быть лидером IT Нижегородской области.

Модель компании Мега можно считать смешанной, ввиду того, что результаты компании возникают на основе заказов приходящих из-за рубежа, а также собственных разработок предлагаемых на локальном и внешних рынках. Более детальное изучение применяемой данной компанией модели позволило сделать следующие выводы:

- Мега использует модель закрытых инноваций в области разработок, которые имеют дальнейшую

стратегию их выведения на внутренние и внешние рынки.

- Мега использует модель открытых инноваций для совместных разработок, делегированию части или полного объема задач тем, для кого технология или разработка является более привлекательной и перспективной.
- Мега является аутсорсинговой компанией способной выполнять крупные внешние заказы, приходящих по большей части от западных компаний Европы и Америки.

Данная компания, успешно реализуя смешанную модель, достигла впечатляющих успехов на IT-рынке. Бесспорно, основным фактором такого прогресса для компании стало внешнее влияние зарубежных компаний, где данные подходы применяются уже не первый десяток лет. Именно благодаря первоначальному развитию Мега на основе аутсорсинговых заказов и ведению бизнеса совместно с западными предприятиями, компании в наибольшей степени удается сегодня реализовывать приобретенный опыт, знания и информацию в собственных коммерческих целях и реализовывать свою смешанную бизнес-модель, совмещающую в себе и открытые и закрытые инновации.

На IT-рынке Нижегородской области есть еще ряд игроков, которые заявляют об использовании модели открытых инноваций в своей деятельности и выстраивании бизнеса на принципах открытости для взаимодействия с внешней средой. К таким компаниям можно отнести DSP-Soft и AsdSoft. В настоящий момент деятельность этих двух IT-компаний не соответствует в полной мере модели открытых инноваций, но их стремление к передовым принципам ведения бизнеса и описание данного подхода в своих стратегиях со временем позволят им развить свой успех, внедряя принципы модели открытых инноваций в свои бизнес-модели развития компаний. По проведенному исследованию (рис. 3) можно с уверенностью утверждать, что 17,1% IT-компаний нижегородского кластера применяют модель открытых инноваций в своей деятельности, остальные 82,9% компаний сфокусированы на полном цикле создания продукта, используя исключительно внутренние ресурсы и исключая возможно приобретения и имплементацию сторонних технологий

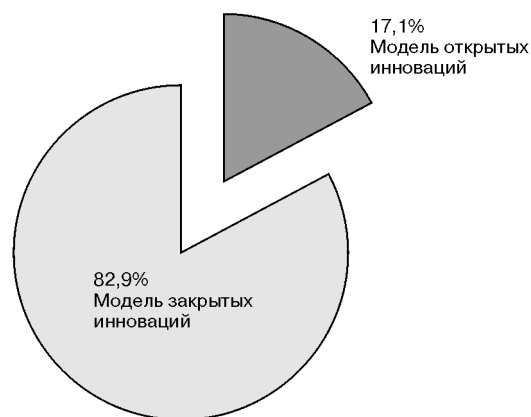


Рис. 3. Соотношение используемых IT-компаниями нижегородского кластера моделей работы со сторонними технологиями

в свои бизнес-процессы. Стоит отдельно отметить, что большинство IT-компаний, которые используют закрытую модель инноваций, в настоящий момент активно развивают аутсорсинг своих услуг, что может послужить драйвером для развития на основании данного процесса модели открытых инноваций, так как в процессе аутсорсинга происходит обмен ценными знаниями, идеями и информацией, что создает потенциал для развития открытой модели инноваций.

Проведенный обзор рынка IT-компаний нижегородского кластера позволил сделать сравнительный анализ бизнес-моделей компаний и выявить существенный скрытый потенциал развития и повышения конкурентоспособности как на внутреннем, так и на внешних рынках, за счет внедрения модели открытых инноваций.

Успешный опыт применения модели открытых инноваций компанией Мега и ее лидирующие позиции на рынке доказывают эффективность данной концепции. Анализируя деятельность данной компании, многие конкуренты должны осознать, что внедрение в свои текущие бизнес-процессы принципов открытости к инновациям позволит им выстроить эффективный бизнес не только в пределах Российской Федерации, но и откроет новые горизонты экспансии на западные рынки, где конкуренция за клиента значительно выше и требует от участников рынка максимально высокой эффективности бизнеса, которой способствует переход к модели открытых инноваций. Данный пример является хорошей историей успеха для многих игроков IT-отрасли, которые задумываются о переходе от закрытой модели инноваций к открытой модели.

## Выводы

Резюмируя результаты исследования, направленного на анализ применения модели открытых инноваций на примере IT-кластера Нижегородской области, авторы делают следующие выводы:

1. Для активного развития и роста IT-отрасли в Нижнем Новгороде необходимо продолжить дальнейшее развитие университетской базы, делая акцент на создание центров практического применения полученных знания совместно с компаниями, которые активно работают на рынке. Тем самым обеспечив трансфер наработанных знаний и технологий на IT-рынок и обеспечив им практическую применимость. Создание особых экономических зон для IT-бизнеса — инкубаторов, в которых создаются благоприятные условия для предпринимательской и инновационной активностей, которые, прежде всего, обусловлены наличием достаточных информационных ресурсов, консультационной поддержки, технологическими ресурсами, а также гибкой системой для ведения экономической деятельности, могут в значительной степени ускорить процесс перехода к открытой модели инноваций.
2. Надо стимулировать увеличения конкуренцию IT-сфере, давая преференции малым и средним компаниям, чтобы те могли бороться с крупными компаниями, которые занимают монопольные позиции в ряде сегментов IT-отрасли.
3. Институтам развития необходимо разработать механизмы поддержки привлечения частного венчурного капитала для компаний на ранних стадиях развития, так как помимо капитала они смогут принести в компанию компетенции, которые обеспечат ей комфортное и эффективное становление на рынке.
4. Внутри компаний надо разрабатывать инновационные дорожные карты с горизонтом планирования от 20 лет и далее. Благодаря такой карте можно понять, какие тренды, которые на первый взгляд казались весьма перспективными, способны оказать разрушительное влияние на деятельность компании, как этого можно избежать, а главное, обнаружить те самые точки для потенциального роста, которые позволят компании получить конкурентные преимущества на рынке. Такая дорожная карта — это своеобразное приглашение для внешних разработчиков подключиться к процессу, помочь решить отдельную «подзадачу», а для венчурных капиталистов — инвестировать в такой стартап.
5. Предложить компаниям сфокусироваться на создание программного обеспечения с открытым кодом. В связи с очень коротким жизненным циклом продукта в IT-отрасли и постоянной необходимостью обновления продукта, инновации внедряются в этом секторе чуть ли не ежедневно, и от скорости их внедрения зависит конкурентоспособность организации в секторе. Программное обеспечение с открытым исходным кодом является пример применения модели открытых инноваций в IT-секторе. Продукты, которые разработаны с применением открытого исходного кода в настоящее время слабо распространены в России, хотя в развитых странах среди таких компаний, как Motorola, NXP Semiconductors, ST-Ericson, NVidia, формируется все больше проектных групп и команд, которые работают в данном направлении. Очевидным преимуществом такого подхода является, то, что разработчик может получить более удобное решение за счет потенциального потребителя, в то же время являющегося сторонним разработчиком специалистом, за отсутствием дополнительных издержек, причем для обеих сторон такие отношения, прежде всего, важны обменом опыта и накопленными знаниями. В результате при меньших издержках удается довести продукт или его начинку до наиболее приемлемой и востребованной для потребителя.
6. Необходимо уделить внимание развитию управленческих компетенций менеджмента. Применяя модель открытых инноваций, повышать эффективность управленческой модели. Данная модель позволяет получить синергетический эффект от использования как внутренних, так и внешних ресурсов для проведения НИОКР, тем самым повысив эффективность расходов на НИОКР. Но необходимо уделить особое внимание компетенциям сотрудника, который будет отвечать за процесс применения модели открытых инноваций. В международной практике управленческий риск

считается одним из главных изъянов данной модели, в связи с очень широкими функциональными обязанностями, которые требуются от менеджера, нацеленного на применения концепции открытых инноваций.

7. Развитие и повышение уровня знаний и компетенций IT-специалистов в области бизнес-процессов, связанных с разработкой и коммерциализацией продуктов, а также с проведением предварительного анализа рынка, наличия ресурсной базы и информации, а также анализа существующих патентов и лицензий для обеспечения успешного вывода продукта на рынок.

#### *Список использованных источников*

1. Н. W. Chesbrough. Open Innovation: The New Imperative for Creating and Profiting from Technology. Cambridge, MA: Harvard Business School Publishing, 2003.
2. Г. Чесборо. Открытые инновации. Создание прибыльных технологий/Пер. с англ. В. Н. Егорова. М.: Поколение, 2007.
3. S. Viskari, P. Salmi, M. Torkkeli. Implementation of open innovation paradigm: Cases: Cisco Systems, DuPont, IBM, Intel, Lucent, P&G, Philips and Sun Microsystems. Faculty of Industrial Management – Lappeenranta University of Technology, Lappeenranta, Finland, 2007.
4. Об интеллектуальной собственности//Всемирная организация интеллектуальной собственности, ВОИС. <http://www.wipo.int/portal/index.html.ru?code=500>.

5. Международный форум «Открытые инновации»//Открытые инновации. <http://www.forinnovations.ru>.
6. Российские инновационные форумы//Российская сеть трансфера технологий, РСТТ. <http://www.rtt.ru>.
7. Анализ IT-рынка России. <http://www.idcrussia.com>.

#### **The open innovations model's implementation in case of Nizhny Novgorod IT-cluster**

**E. A. Fiyaksel**, Doctor in economics, Professor, Head of Center for Entrepreneurship, Head of Venture management department, National Research University Higher School of Economics – Nizhny Novgorod.

**V. V. Voloshin**, Applicant for PhD in Economics, General director, CEO MegaTEK LLC.

In terms of current economic development desire to improve productivity and automate business processes is a key factor in the competition. In this regard, the development of the information technology industry has been growing rapidly for the past few decades. The life cycle of the product in this segment of the world economy is extremely small, and the product requires constant updates to meet the needs of customers and keep market positions. Therefore, many of the world market leaders actively apply the model of open innovation in its operations, achieving impressive successes.

**Keywords:** innovations; open innovations model; closed innovations mode; IT-cluster; outsourcing; modernization; competitive position; venture capital; R&D.

#### **Российская Федерация на высоком уровне примет XXV Международную конференцию по энергии термоядерного синтеза МАГАТЭ в Санкт-Петербурге.**

XXV Международная конференция по энергии термоядерного синтеза Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ) пройдет в Санкт-Петербурге с 13 по 18 октября в соответствии с решением Правительства РФ. Подготовку и проведение конференции обеспечивает госкорпорация «Росатом».

Международная конференция по энергии термоядерного синтеза – площадка для обсуждения перспектив развития исследований в области термоядерной энергетики, технологических и инвестиционных аспектов ее внедрения.

Программой международной конференции предусмотрена обширная деловая программа, включающая пленарные заседания, круглые столы, технические сессии. В ходе работы конференции будут организованы выставочные экспозиции, технические туры в научно-исследовательские институты, участвующие в реализации международного проекта строительства термоядерного реактора ИТЭР. В рамках конференции состоится вручение международной премии за выдающиеся достижения в области термоядерного синтеза – «The Nuclear Fusion Prize».

В открытии международной конференции примут участие представитель Правительства РФ, МАГАТЭ, президент Российского научного центра «Курчатовский институт» Е.П. Велихов, заместитель генерального директора – директор блока по управлению инновациями госкорпорации «Росатом» В. А. Першуков.

Конференцией предусмотрено проведение профессиональных тематических сессий по исследованиям в сфере термоядерного синтеза, технологиям ИТЭР и физике частиц высокой энергии и др.

На выставке будут представлены экспозиции российских и иностранных компаний, участвующих в реализации международного проекта ИТЭР: Государственный институт термоядерных исследований Кореи (National Fusion Research Institute), Госкорпорация «Росатом», ОАО «ТВЭЛ», НИЦ «Курчатовский институт», ОАО «ВНИИКП», ОАО «НИКИЭТ им. Н.А. Доллежалея», ФГУП «Базальт», ФГУП «ГНЦРФ ТРИНИТИ», ФГУП «НИИ НПО «ЛУЧ», а также ФТИ им. А. Ф. Иоффе. В рамках выставочных экспозиций предприятия Госкорпорации «Росатом» продемонстрируют вклад в реализацию международного проекта ИТЭР, в том числе макеты гиротронов, сверхпроводящего кабеля и проводника для магнитной системы ИТЭР, испытательные стенды для компонентов вакуумной камеры ИТЭР. Будет представлена информация о производстве о российских технологиях изготовления бериллиевой облицовки первой стенки ИТЭР, о диагностическом оборудовании и об испытаниях в рамках проекта ИТЭР, макеты алмазных детекторов для вертикальной нейронной камеры и полоидальной катушки магнитной системы.

В ходе проведения технических туров в ОАО «НИИЭФА им. Д. В. Ефремова» (14 октября) и в ФТИ им. А. Ф. Иоффе (15 октября) участники международной конференции ознакомятся с информацией о работах, проводимых на предприятиях Госкорпорации «Росатом» для международного проекта ИТЭР.

В деловой программе международной конференции традиционно участвуют представители мирового научного сообщества, органов государственной власти (в области регулирования и развития атомной энергетики), Международного агентства по атомной энергии (МАГАТЭ), крупнейших мировых энергетических компаний, предприятий Госкорпорации «Росатом».

В работе конференции примут участие представители 45 государств из Европы, Азии, Африки, Северной и Южной Америки. Мероприятие будут освещать представители российских и зарубежных средств массовой информации.

Для аккредитации представителей СМИ на XXV Международную конференцию по энергии термоядерного синтеза необходимо направить запрос по адресу: [press@rosatom.ru](mailto:press@rosatom.ru).

Более подробная информация о конференции на сайте <http://fec2014.org/ru>, а также по тел. 8 499 949 4412.